

業界団体向け

教育支援サイトをリニューアル！！

不動産業界において「リスクリング」の機運が高まっている中、推進センターでは、主として業界団体が会員向けに実施する教育研修への講師紹介や、動画研修のラインアップを紹介する「教育支援サイト」を全面リニューアルしました。新サイトでは、研修情報をカテゴリー別、難易度別に整理し、必要な研修に辿り着きやすくなるほか、問い合わせ方法やスケジュール確認など依頼する際の利便性の向上を図っています。



▶ 具体的なリニューアルのポイント

- 画面構成とラインナップリストの視認性向上
- テーマの見直し、新テーマを加え 27 テーマを紹介
- 内容に応じたカテゴリー分類表示（下記参照）
- 難易度の表示（初級、中級、上級）
- カレンダー表示（すでに確定済みの講師日程が確認可能）
- 講座・講師詳細 — 団体専用認証ページログイン後 —
- 講師派遣・研修オーダーフォーム — 団体専用認証ページログイン後 —

※業界団体ご担当者には認証ページログイン用のパスワードをご案内します。

▶ 教育支援サイト <https://www.retpc.jp/kyoikushien/>



不動産流通推進センターホームページ
<https://www.retpc.jp/>

<ニュースリリース問い合わせ先>

公益財団法人 不動産流通推進センター
事業推進室 TEL：03-5843-2075

▶ 分類カテゴリー

I. 人材育成	①マネジメント	III. 取引知識	①法令改正
	②自己啓発・キャリア形成		②建築
	③コンプライアンス・関連法規		③相続
	④資格取得		④税制
II. 取引フロー	⑤売買取引実務	IV. 賃貸借関連	⑤賃貸取引実務
	⑥価格査定・物件調査		⑥賃貸借契約・重要事項説明
	⑦重要事項説明		⑦賃貸管理
	⑧売買契約	V. 事業領域拡大	⑧空家・有効活用・コンサル
	⑨営業活動		⑨資産承継・事業承継
	⑩トラブル対応		⑩IT・DX化
		VI. DX	
		VII. マーケット	⑪市場動向

▶ サイトイメージ



The image shows two screenshots from the center's website. The top screenshot is a 'PICK UP' section titled 'おすすめ講座のご紹介' (Recommended Course Introduction). It highlights course 'II-003' under the category 'II. 取引フロー' (Transaction Flow), with sub-categories '売買取引実務' (Sales/Transaction Practical) and '中級' (Intermediate). The course title is '「不動産流通実務検定“スコア”」頻出テーマから整理する取引実務の留意点 NEW' (Attention Points in Transaction Practical Examined by Organizing Frequent Themes from the 'Score' Real Estate Circulation Practical Examination). Details include a duration of 1.5-2 hours, instructor 櫻井 弘久 氏 (Sakurai Hiroyuki), and affiliation with the Real Estate Circulation Promotion Center. The content description states that the course covers various cases from the exam, such as boundary/neighborhood relationships, contract non-compliance, and loan terms. The bottom screenshot is a detailed course page for 'II. 取引フロー' (Transaction Flow). It lists course code II-001, theme '【売買取引実務】【初級】' (Sales/Transaction Practical [Beginner]), and target audience '初任従業者・新規免許取得者向け / 宅地業務の基本的留意点' (For first-time employees/new license holders / basic attention points in residential business). The instructor is 益木 英司 氏 (Masaki Eiji), and the course content covers the confirmation of knowledge for new members/real estate agents, including the flow of business, investigation, contract, advertising, and important items. A QR code is located to the right of the text.

講師紹介ページの充実、新テーマの追加を順次実施する予定です。
業界団体の皆様のご活用をお待ちしております。

▶ 教育支援サイト <https://www.retpc.jp/kyoikushien/>

本件に関する問合せ先

事業推進室 TEL : 03-5843-2075 / MAIL : suisin2@retpc.jp

不動産流通推進センターホームページ
<https://www.retpc.jp/>

<ニュースリリース問い合わせ先>

公益財団法人 不動産流通推進センター
事業推進室 TEL : 03-5843-2075