

特集 1 地域密着型不動産店のマーケティング戦略

特集2 マンガで解説!いまどきの賃貸トラブルQ&A

公益社団法人全日本不動産協会 ALL JAPAN REAL ESTATE ASSOCIATION

公益社団法人不動産保証協会 REAL ESTATE GUARANTEE ASSOCIATION



2013. O C T O B E R

CONTENTS

- 04 [特集1]地域密着型不動産店のマーケティング戦略
- 10 | 9月のニュースランキング
- 12 不動産ニュービジネス最前線 取材先:株式会社 三好不動産
- 14 | 【特集 2】マンガで解説! いまどきの賃貸トラブル Q&A
- 18 | 国交省EXPRESS
- 20 | PICK UP NEWS JIO既存住宅売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用)団体割引(会員限定)
- 22 | 税務相談「平成25年度税制改正:二世帯住宅の敷地に係る相続税の小規模宅地特例 |
- 23 | 賃貸相談 「原状回復義務の不履行と明渡しとの関係 |
- **24** | 法律相談「成年後見 |
- 25 | 不動産業者のためのコンプライアンス「コンプライアンスと危機管理経営 |
- **26** | 全日ホームページGUIDF 第31回
- 27 | 新入会者名簿
- 28 | 地方本部の動き 山形県本部/福岡県本部
- 29 | 会の活動および各種会議の要旨
- 30 | 11月号の予告
- 31 | 一般保証制度のご案内



広報委員会では、月刊不動産を充実した内容にするため、会員の皆様から、本誌に対するご意見を募 集しております。貴社名·ご氏名·所在地·電話番号を明記の上、郵便またはFAXにてお願いします。

〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-30 全日会館(公社)全日本不動産協会 広報委員会宛 FAX 03-3239-2198

TUR

地域密着型不動産店の マーケティング戦略

地元で親しまれ、活躍する"地域密着型不動産店"の多くは、地域のコミュニティ 活動やボランティア活動等に積極的に参加していると聞きます。今回は地域密着型不 動産店として活躍する関東圏と関西圏の不動産業者をそれぞれ取材し、その活動内容 をお聞きすると同時に、どのようなビジネスの秘訣があるのかを探りました。

INTERVIEW

(株) トコム 代表取締役 髙橋 茜 さん

PROFILE

兵庫県本部 (株)トコム

兵庫県姫路市南駅前町78

○事業内容

不動産の売買、賃貸の仲介および 管理·競売代行、富士火災海上保 険代理店



毎朝のジョギングもビジネスへつなげる

不動産業を開業して12年、姫路市内を活動基盤に、不動産賃貸・ 管理・仲介などを顧客に提案、「地域のことならなんでも」をモット ーに事業展開する株式会社トコム (姫路市南駅前町) の髙橋茜社長 は、「ビジネスも日常生活から派生している」という。髙橋社長によ ると、それは、業務上だけでは知り合えないような素晴らしい人々 と出会えることでよい刺激を受け、それがビジネスにつながるとい うことらしい。「そのために、こうした人と人とのつながりの輪を広 げるため、異業種交流会やボランティア、地元イベントに積極的に 参加しています」という。

忙しい仕事の傍ら、姫路城周辺をジョギングすることもその一つ だ。今では、「姫路城駅伝大会」(姫路商工会議所青年部主催) に市 民ランナーとして参加するまでに至った。今年で4回目の参加とな り、チーム編成は職業・性別・年齢などの垣根を越えたメンバー。 大会に出場することでお互いに信頼関係が築かれ、仲間の友人や親 族などから不動産に関する問い合わせがあったり、時には賃貸物件 を世話することもあるそうだ。

積極的に機会を求めてアクションを起こす

また、"facebook で交流を深めて姫路を元気にしよう!!"をモッ トーとする「姫路 facebook 交流会」の姉妹会、「La femme belle (ラ・ファム・ベル)」の中心スタッフとしての顔も持つ。SNS上 でつながった姫路市在住の働く女性を中心とした、"女子力アップ" のための女子会だ。ここでは、メイクアップや上手な写真の撮られ 方、内面の心を訴えるセミナーなどをランチ付きセミナーとして企 画し、様々なジャンルの人たちと出会える機会を増やしている。参 加者の期待を裏切らないためのテーマづくりに余念がなく、その甲 斐あって毎回盛況だという。

「女性同士が気軽に集まり、共通のテーマで食事しながら会話でき る"場づくり"を心掛けています」。何事においても自分から積極的 に機会を求めてアクションを起こすことが必要。その結果、実際の ビジネスとして成立したケースもあります |

そんな積極的な一面を見せる髙橋社長だが、「人との出会いをビジネスに結び付けるのは、偶然も有り得るかなと思います」と謙虚さも忘れない。

得意なピアノを通じて被災地支援の義援金も

不動産業以外では、得意なピアノを生かして事務所 2 階で「あかね音楽教室」も開いている。2012年はこのピアノを通じた縁により東日本大震災の被災者支援に動いた。最初は宮城県仙台市の八軒中学校への寄付を申し出たが、同中学校と以前から交流のあった神戸市の玉津中学校の吹奏楽部が被災者のために仙台でコンサートを行っているため、その遠征費の一助にという思いで義援金を贈った。

この一件から、あかね音楽教室に玉津中学校主催のチャリティコンサートへの出演依頼がきた。

「教室へ通う生徒たちが演奏する機会を得られ、寄付の報告もできました。今回、義援金を目で見える形で寄贈できたことは大変喜ばしいことだと思います。阪神・淡路大震災を知らない子どもたちには、今回の震災を通して人との繋がりの大切さを改めて感じてもらいたいという思いがありました。そして、震災を風化させないためにも被災者支援は今後も取り組んでいきたいと思います|

一人の人間として地元で 信用していただくことから仕事へ

このような日々が基礎にあるからこそ髙橋社長の思いにブレはない。「不動産業はいまだに暗いイメージがつきまとう業界です。そのマイナスイメージを払拭するためにも、お客様との信頼関係構築に向けた取り組みが業界としても求められているのではないでしょうか。中でも、地元での評判がどれだけ良いかが勝負。確かに企業体として利益を上げなければならないのは当然なのですが、その前にお客様の利益を優先しなければ……」と、業界全体を俯瞰しながらも自身へ

の厳しさを貫く。

「その結果、お客様、お思なとなる話とと動いる。 をなる話とともなる話とともなる話とともなる話とともなびとなびとがある。 をもしているのででがいていましたといいまがいできる。 もながいでもといいまがいでもながいでものがいです。 もながいでもながいでもしたれる。 もながいでもといいまがいです。 もながいでもといいまがいです。 もながいでもといいまがいです。 もながいでもといいまがいです。 もながいでもといいまがいです。



(株)トコムの地域活動



毎朝のジョギングも異業種の 方々と知り合うきっかけに



毎年、「姫路城駅伝大会」へ出場。 職業や年齢を問わないチーム編成で臨む



東日本大震災チャリティコンサートを開催し、被災地支援のための義援金を集めた



ピアノ教室の生徒たちとの 義援金を募る看板づくり



女子力アップのためのセミナー 「メイクアップで出逢い力アップ」にて

INTERVIEW

(有) 福寿不動産 代表取締役 塩田 喜子 さん

PROFILE

東京都本部港支部 (有)福寿不動産

東京都港区麻布十番 3-14-4

不動産の売買・売買仲介、不動産 の賃貸・賃貸仲介、不動産の管理、 不動産コンサルタント、損害保険代 理店業務、建物の増改築・内装工 事の企画、設計、施工、建物保守 管理、警備及び清掃業務





よろず相談所、駆け込み寺としての 不動産店の役割

東京都本部港支部の会員業者である福寿不動産は、1952年に現 社長・塩田喜子さんの義父にあたる塩田富造氏が東京都港区麻布 十番の地に開業。以来60年にわたり、この地で不動産業を営んで きた。現在、6名の従業員と住宅・オフィスの賃貸仲介業と管理 業をメインに業務を展開しているが、同社が60年もの間を地域で 愛され続けてきた理由は何なのだろうか? その秘訣を探るべ く、まずは塩田喜子社長に地域における不動産店の役割について お聞きした。

「私たちの役割は、単に不動産のご紹介やメンテナンスの取次ぎ や取引相談ではないと考えております。その理由として、本来で あれば身内やご友人に相談するようなことを弊社を頼って相談さ れるお客様が多いことが挙げられます。例えば、腰が痛くて1F の大家さんに家賃を持っていけない、外出もできないから食事も していないと連絡があり、急いで食べ物や飲み物を持って駆け付 けたことがあります。結果、入居者の方はただの腰痛ではなく、 大病を患っていました。また、一人暮らしの方が警察にご厄介に なり、連絡先として弊社の担当者の名前が出たため、駆け付けた こともありました」

このようなことが福寿不動産の業務では日常的に起こるとい う。ご年配の方からの堂々巡りの長いご相談もしばしば。怪我の 跡があった一人暮らしの女性入居者には、物件担当者に気をつけ て見守るように伝えることもあったという。よろず相談所、駆け 込み寺といった表現が相応しいかもしれない。

「私たちの業務は、お客様一人ひとりの生活に寄り添い、深く かかわっていくべきものだと感じています。こういった日ごろ の業務や地域活動を通じて皆様からの信頼を得るのかもしれま せん



地域活動で得た 「自分達の地域は自分達で守る」 ということ

塩田社長は地域活動にも力を注いでいる。平成21年から今年5月まで麻布警察署協議会委員として、防犯カメラの設置状況および防犯意識の向上、交通事故多発地点の改善、自転車事故の未然防止、振り込め詐欺対策、六本木の治安状況の改善など、主に地域の防犯活動に努めた。

「活動を通じて、地域は人任せではなく自分達で守っていくという意識を強く感じました。地域住民と警察が協働した取り組みを行っていくことの大切さを実感した大変有意義な4年間でした。また、様々な分野の方々と共同して犯罪被害に遭われた方々を支援する麻布警察署犯罪被害者支援ネットワークにも参加しております」

これらの活動以外にも、公共物の落書きやシールの除去、防災 訓練への参加、六本木の年末一斉パトロールなどの地域の安全・ 環境美化へのボランティア活動にも努めてきたという。このよう な町の保全・美化活動は地域全体の魅力や活力を高めていき、イ メージアップにつながる。結果、自分のビジネスフィールドを自 らの手で価値を高めることになっているのだ。

コツコツと積み重ねた信頼が ビジネスへつながる

「ビジネスに結び付けて地域活動をしたことはございませんが、地域活動の結果、皆様からの信頼を得ることにつながっているのかもしれません。

また、地域の多くの皆様からの厚い信頼をいただくことは私どもの最大の財産です。社員は皆、勤続20~40年とベテラン揃いで、オーナー様との信頼関係をしっかり構築しています。長くお付き合いさせていただいた結果、入居者の募集や退去だけでなく、管理やリフォーム、リノベーションまでお任せいただくことも多々あり、お客様からの紹介が多いことも弊社の特徴です」

日々の業務や地域活動でコツコツと積み重ねた信頼がおのずと ビジネスへとつながっていく。これが福寿不動産が、60年間、麻 布十番で愛されてきた理由である。最後にこれからの展開につい てお聞きした。

「常に社会の変化に対応していくことが大変重要です。お客様の ニーズの多様化、海外からのお客様の増加、加速する高齢化社会 への対応などを踏まえ、オーナー様の意識を変えていただくよう な積極的な提案が必要になるでしょう。また、競合他社との連携 や協力、異業種の方々との新たな取り組みの必要性も痛感してお ります。

しかしながら私ども不動産業者には、積極的に変えなければならないことと、決して変えてはいけないことがあると思います。 これらを見誤らぬよう努めていきたいと思います」

福寿不動産の地域活動



落書き消去活動

地域のボランティアの方々と落書きを消す活動を行った。後列左手、帽子をかぶっているのが塩田社長



公共物のシールはがし

ポストなどの公共物に貼られたシールなどを剥離剤 をかけてからヘラで削り取る

memo

社員のふるさと巡りツアー

福寿不動産の社員旅行では、社員のふるさとを訪ね るツアーが恒例となっている



広島県しまなみ海道にて 瀬戸内海をバックにパチリ

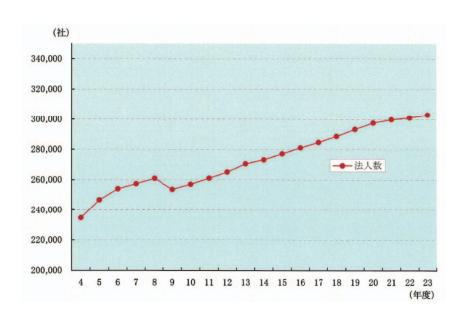


塩田社長の故郷、 茨城県の袋田の滝にて

参考資料

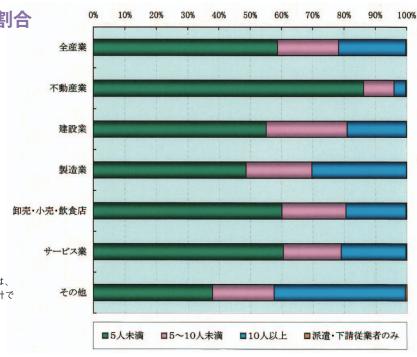
公益財団法人不動産流通近代化センターがまとめた「2013不動産業統計集」より、不動産業者につ いてのデータをピックアップしました。

■ 不動産業の法人数



資料:財務省「税制金融統計月報」—法人企業統 計年報特集一による。

2 従業者規模別事業数とその割合

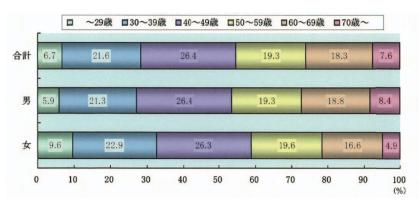


資料:総務省「平成21年経済センサス」(確報。不動産業は、 「不動産取引業」と「不動産賃貸業・管理業」の合計で ある) による。

3 年齡別取引主任者 就業者数比率

資料:(財)不動産適正取引推進機構「宅建業者と取引主任者の 統計概要」による。

注:平成24年3月31日現在の数値



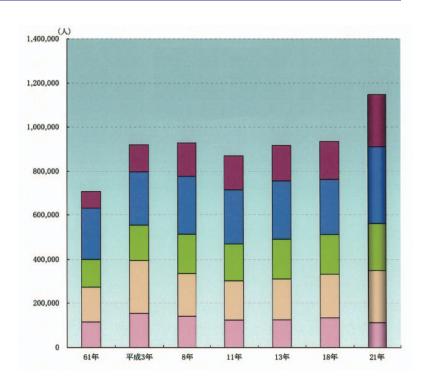
4 業態別民営従業者数の推移



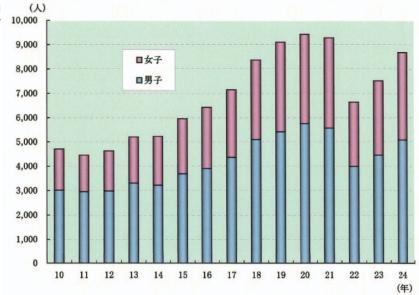
は「経済センサス」(確報)による。

注:民営とは、国および地方公共団体等の事業所を除いたものである。

資料:総務省「事業所・企業統計調査」(確報)。平成 21 年



5 不動産業就職者の男女内訳 (4年制大学卒業者)



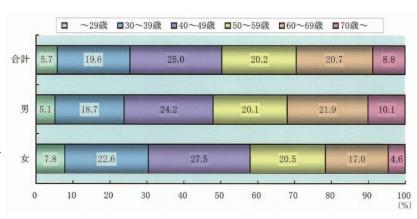
資料:文部科学省「学校基本調査報告書」による。 注1:就職者には大学院等への進学者のうち就職し た者を含む。「物品賃貸業」を含む。

6 年齢別主任者証 交付者数比率

資料:(財) 不動産適正取引推進機構「宅建業者と取引主任者

の統計概要」による。

注:平成24年3月31日現在の数値



ースランキング



国交省、「シェアハウスは寄宿舎」 文書で正式発表、是正指導を進める(9/6付)

国土交通省は9月6日、特定行政庁に 対して、いわゆるシェアハウスは建築基

準法において「寄宿舎」に該当すること、また、寄宿舎に求 められる間仕切り壁の耐火性を満たすことが必要であり、そ れらに違反する場合は是正指導を進めるよう通知した。

寄宿舎に該当した場合、通常の住宅では求められない間仕 切り壁の耐火性確保が必要になる。これまでは、戸建て住宅 などをシェアハウスとして活用する場合、この耐火性確保を 求められるケースはほとんどなかったが、今回の通知で特定 行政庁がどのような判断を下していくのか、注目が集まる。

▶詳しくは国交省ウェブサイトをご参照ください

(http://www.mlit.go.jp/report/press/house05_hh_000425.html)





オープンハウスが東証上場 9月20日を予定(8/21付)

オープンハウス(東京都千代田区・荒井正 昭社長)が東京証券取引所の市場第一部または市場第二部に 上場する。このほど、上場承認を得た。上場日は9月20日 を予定。今後、公開価格決定後に、上場市場が決まる。

同社は1996年11月に設立。不動産売買の代理・仲介事 業、新築戸建て・マンション分譲事業、不動産流動化事業 を展開している。2012年9月期業績(連結)は、売上高623 億1.800万円、経常利益45億1.500万円、当期純利益25 億2,300万円。



▲オープンハウスのウェブサイト (http://oh.openhouse-group.com/)



フラット35、10割融資の再開検討 国交省(8/17付)

国土交通省は、住宅金融支援機構が行う長 期固定金利住宅ローン「フラット35」について、購入価格 の9割としている現行の融資上限(融資率)を10割に引き上げ る検討を行っている。2014年4月に予定されている消費税 の引き上げに伴う住宅需要への影響などを踏まえ、頭金なし での購入もできるようにすることで、個人の住宅取得を支援 することなどが目的。2014年度予算要求に必要額を盛り込 むことなどを検討している。

フラット35の10割融資は、世界的不況を受けた経済対策 の一環で2009年6月から2012年3月(省エネ性が優れた住 宅購入が対象の「フラット35Sエコ<当時>」は2012年 10月)までの時限措置としても行っていた。



▲住宅金融支援機構フラット35 (http://www.flat35.com/)

住宅新報社ホームページにて、8月18日~9月17日までの期間、閲覧回数が 多かったニュースをランキング形式でご紹介します。

婚外子規定は違憲 **最高裁初の判断**(9/4付)

結婚していない男女間に生まれた子、いわゆる婚外子(非嫡出子)の 相続分が、婚姻している男女間に生まれた子の半分とする民法の規定が法の下の平等 をうたう憲法14条に違反するとして争われた裁判で、最高裁判所大法廷(竹崎博允裁 判長)は9月4日、「法の下の平等を定めた憲法に違反し、無効」との決定を下した。 今後、国会で民法の改正が審議されることになる。



▲最高裁は現民法の婚外子の遺産 相続に関して違憲の判断を下した

なお、決定の中で、過去の事例のうち、裁判で決定されたものや当事者間で合意して確定した遺産分割につい ては、解決済みの事案まで影響が及ぶと著しく法的安定性を害するとして、今回の判断は影響しないとした。



23区内最大の建て替えマンション、 **「桜上水ガーデンズ」オープン**(9/10付)

野村不動産と三井不動産レジデンシャルは9月14日から、東京都世田 谷区、京王線桜上水駅徒歩3分の場所で、東京23区内最大級の建て替えマンション「桜 上水ガーデンズ」のモデルルームをオープンする。販売開始は11月を予定している。

1965年に完成した桜上水団地(17棟・404戸)を、9棟・878戸(非分譲住戸362戸 含む)のマンションに建て替える。敷地面積は約4万7000㎡。余剰容積があったため、 従前居住者は、同面積であれば費用負担なしで再入居できる。



▲桜上水ガーデンズウェブサイト (http://www.31sumai.com/mfr/X1110/)

販売住戸の平均坪単価は約330万円前後。単純計算だと、70㎡住戸で7.000万円程度となる。なお、間取りタイ プは2LDK~4LDK(58~111㎡)。竣工予定は2015年8月。



「木造住宅、新耐震以降でもご注意を」 時期によっては多くが耐震不足 木耐協調べ(8/29付)

日本木造住宅耐震補強事業者協同組合(木耐協)の調査によると、 1981年のいわゆる新耐震基準以降、2000年5月までに着工された木造住宅のうち、

84%が現行の耐震基準で「問題あり」となることが分かった。



▲詳しくは木耐協ウェブサ小をご参照ください

木造住宅については、2000年6月の建築基準法改正で接合部の金物補強などが新 たに規定された。この法改正をもとにした耐震性判断だと、1981年から2000年5月までの木造住宅は、 22.94%が「倒壊する可能性がある」、61.49%が「倒壊する可能性が高い」という結果となった。

一般的には1981年の「新耐震基準」を境に耐震性の有無が理解されているが、木耐協では、「新耐震基準以 降だからといって、すべてが安心というわけではない。木造住宅では、2000年6月に建築基準法の改正があった ことをしっかり把握すべき」と話している。

今回の調査は、2006年4月から2013年6月末までに木耐協で実施した耐震診断のうち、1981年から2000 年5月までに着工された木造在来工法2階建て以下の建物9,450件を対象としたもの。



「改正耐震改修促進法」成立、一定建築物に耐震診断義務(5/23付)



不動産投資家、7割が早期リタイアを検討 ファーストロジック調査(8/28付)



短期地価動向調査 全体の3分の2で上昇(8/27付) 国交省



森ビル、「六本木ヒルズ森タワー」をリートに譲渡(8/20付)



動産ニュービジネス最前線

「高齢者向け賃貸住宅入居支援サービスで 地域社会とつながり続ける」

シニア層に向けたビジネスが活況だ。特に住宅ストックが増え続ける中で、今あるストッ クを高齢者向けに活用する取り組みが模索されている。福岡の大手不動産会社「三好不 動産 | が立ち上げたNPO法人「介護賃貸住宅NPOセンター」では、既存賃貸オーナー の不安を解消したうえで、入居希望高齢者とのマッチングサービスを行っている。

九州一の管理戸数と 多彩なサービス

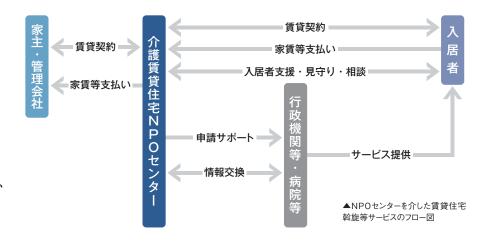
福岡市に本社を置く「三好不動 産 は、1951年創業。福岡市近郊 の主要地域に14店舗を構える老 舗の大手不動産会社だ。

事業内容は不動産の賃貸、売買、 管理、資産活用、マンスリーマン ション事業、法人向け事業など幅 広く展開しており、それに伴う関 連子会社も複数所有。賃貸物件の 管理戸数は28.500戸と、九州ナン バーワンを誇る。

一般的な賃貸の仲介、管理はも ちろんのこと、土地・資産活用コ ンサルティングやリノベーション の提案、相続サポートなど、その サービス内容はユニークかつ多岐 にわたるが、今回紹介するのは「高 齢者入居支援サービス」である。

高齢者の住宅には 多くの課題が

急激な高齢化が進むわが国では、 全人口に占める65歳以上人口の 割合(高齢化率)は22.8%にのぼ り (2010年時点) 先進国の中で最 も高い上、2060年には75歳以上 の人口が4人に1人を占めるまで に上昇すると予想されている。



さらに、単身で暮らす高齢世帯 や、低所得層の高齢者の増加も大 きな社会問題となっており、高齢 者の住宅問題には様々な課題が突 きつけられている。

2011年に法改正により創設さ れた「サービス付き高齢者向け住 宅」など、制度は整備されつつあ るが、絶対量の不足は否めない。ま た、介護サービスを必要としない 比較的健康でかつ所得の低い高齢 者にとっては、住み慣れた土地で 家賃の安い賃貸住宅に住みたくて も、入居条件を満たせなかったり、 入居自体を拒否されたりといった ケースもあるようだ。

そんな中、三好不動産では2001 年に特定非営利活動法人「介護賃 貸住宅NPOセンター」(以下、 NPO センター)を設立し、高齢者 の賃貸住宅斡旋に積極的に関わっ てきた。

「高齢者の賃貸物件への入居に 対しては、経済的な要因、加齢に よる心身への不安、連帯保証人や 身元引受人の確保等、オーナーや 不動産会社から見れば、入居希望 者に対する不安要素が多く存在し ています。そういった背景を少し でも解決しようと専門の組織を立 ち上げ取り組んで参りました。N PO法人にしたのは、社会性が強 く、行政との連携が不可欠と考え たからです」と語るのは、NPO センター理事長の三好京子氏。



▲介護賃貸住宅NPOセンターの前で、利用者の方々と

取材先 (株)三好不動産

事業の概要は以下のとおりだ。

まず、入居希望の高齢者から希 望を聞き、条件に合った物件を紹 介。入居のための書類作成や申請、 引っ越し支援などを行う。

賃貸契約としては、NPO センタ ーがオーナーから部屋を借り上げ、 入居者に転貸するという方法を採 っている。NPO センターがオーナ ーから部屋を借り上げた金額に 5.000 円をプラスし、それを入居者 に転貸。たとえ家賃滞納などがあっ ても、借主である NPO センターが 直接オーナーへ家賃を支払う。身元 引受人や連帯保証人がいない場合 は、NPO センター側で調整をする。

入居後のサービスも充実してい る。月1回の定期訪問では、生活す る上での悩み事などの相談にのる。

役所などへの各種申請の手伝い もサービスの一環だ。また、ヤク ルトと提携して週1~2回乳製品 の宅配の際に声かけをすることで、 安否確認が可能となっている。

万が一、病気や事故などのトラ ブルがあったときは、病院への手 配や家族への連絡、亡くなった場 合は火葬の手配や部屋の整理まで NPO センターが面倒をみる。

リスク解消でオーナーも満足

ところで、オーナー側に目を転じ ると、高齢者の入居を「リスク」と とらえて敬遠するケースが多い。 考えられる理由としては、定職が ないため家賃が払えなくなる可能 性が高いことや、単身の高齢者が 突然病気になったり、死亡したりす ることで、その後に発生する様々 な処理をオーナーが負担せざるを 得なくなることなどが挙げられる。

しかし、これからの超高齢化社 会を見据えたとき、「高齢者お断 り」ではビジネスが立ちゆかなく なるはずだ。要はリスクを解消で きればいいわけで、介護賃貸住宅 NPO センターの採用する入居支 援サービスでは、NPO センターと の直接賃貸契約によって滞納のリ スクを免れ、また定期訪問などの サービスがあれば、病気や事故な どのリスクも回避でき、オーナー 側の不安要素はなくなる。

現在のサービス利用者は120名。 善意あるオーナーが多数入居を受 け入れている。サービス体制がオ ーナーに評価された結果だ。



▲毎週、乳製品の訪問配達で声かけをする

このサービスを利用できる人の 目安としては、概ね60歳以上か ら。福岡市内在住で、自立した生 活が可能な人、認知症ではない人、 家賃の滞納がない人などの条件を 満たし、かつ NPO センターとの 面談によって支援可能と判断され た人が対象となる。

すでに別の物件に入居している 人でもサポートサービスだけの利 用も可能で、月1回の定期訪問と 相談業務、ヤクルトの定期配達の みなら月額5,000円。行政機関等 への申請や生活上の手伝い、介護 施設への紹介・入居支援などは別 途有料となる。

その他、三好不動産では、高齢 者の住宅問題に付随する空き家の 増加や相続についても、それぞれ 空き家サポートサービス、相続サ ポートサービスを展開しており、 バックアップするシステムが整え られている。

「私どもは、"地域社会に貢献で きる存在でありたい"との思いか ら、様々な支援活動に取り組んで います。特に社会性が高い高齢者 入居支援サービスは、これからま すますニーズが増す分野。今後も 積極的に活動していきたい」と三 好氏はいう。

会社概要

- ●社名/特定非営利法人「介護賃貸住宅NPOセンター」
- ●所在地/福岡県福岡市中央区
- ●設立/2001年2月
- ●代表/三好京子
- ●社員数/5人
- 事業内容/高齢者賃貸住宅に関する入居支援サービス
- ●ホームページ/http://www.koureichintai.jp



介護賃貸住宅NPOセンター理事長 三好京子氏

マンガで解説! いまどきの賃貸トラブル Q&A

監修:渡辺晋弁護士 画:藤井龍二

家賃保証会社の利用を契約条件とする賃貸物件の広告

新築賃貸アパートの広告を見て来店したお客様に物件の案内と契約の説明をした。翌週、物件を気に 入ったお客様と契約をすることになったが、お客様は保証人を立てるつもりでいたようで、条件であ る家賃保証会社との保証契約は必要ないという。広告には家賃保証会社のことは明記しておらず、物件案内 時も聞かれなかったので説明していない。問題となるのか?

















しかもチラシに書いてない のは違反なんじゃないか?



▲ 家賃保証会社の利用が契約条件の場合、広告に必ずその旨を表示しなくてはいけません。

不動産広告のルールが定められた表示規約

宅建業法には、誇大広告等の禁止(同法32条)、広告開 始時期の制限(同法33条)、取引態様の明示(同法34条 1項)の3つの広告規制が定められています。しかし、不 動産業者が広告を行う場合に従わなければならないルール は、宅建業法の広告規制に限られません。実務上、不動産 の表示に関する公正競争規約(表示規約)がとても重要です。

表示規約は、不動産業界が自主的に定め、不当景品類及 び不当表示防止法(景品表示法)の規定に基づき公正取引 委員会の認定を受けたルールです。宅建業法の規制が、広 告を行う際の基本的な事項だけであるのに対し、表示規約 では、正しい広告は、ただ嘘をつかないだけではなく、消 費者が不動産を選ぶ場合に必要と考えられる事項を表示す ることだという立場から、物件の種類と媒体別に必ず表示 すべき事項を定めるなど、不動産広告の実務に必要な詳細 なルールが、きめ細かく決められています。昭和38年に自 主規制基準として制定され、時代の変化に対応して改正が なされてきました。

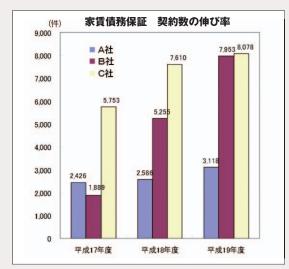
家賃保証会社を利用せざるを得ない 賃借人の増加

ところで、賃貸借契約を締結するには、一般に保証人が 必要になりますが、現代社会ではなかなか保証人となり得 る親戚や知人がいないという人も少なくありません。また、 いても頼みづらいというケースもあります。家賃保証会社 の利用件数は年々増加し、最近では、賃貸人が家賃保証会 社の利用を契約条件にする入居者募集も珍しくありません。

保証料の負担は、物件を賃借するかどうかを決めるにあ たって、重要な要素です。そこで、家賃保証会社の利用を 契約条件とするときには、広告を行うときに、このことを 賃借希望者に明らかにしておく必要があります。そのため、 表示規約が改正され、平成24年5月31日から、賃貸マンショ ン及び賃貸アパートの必要な表示事項に、家賃保証会社等 と契約することを条件としているときは、その旨及び契約 にかかる金額を表示しなければならないものとされました。 賃貸仲介業務を行うにあたって、賃貸を仲介する不動産業 者が、広告の中で家賃保証会社の利用が契約条件であるこ とをうたっておかなければ、表示規約に違反することにな ります。



表示規約の詳細は公取協ウェブサイトに掲載 (http://www.rftc.jp/kiyak/hyouji_kiyak.html)



出典:家賃保証業の現状等に関する実態調査(平成20年国交省)



平成 24 年 5 月の改正の詳細は公取協ウェブサイトの PDF を参照ください

ペット飼育禁止ルールの説明

住戸数 185 戸の分譲マンション 401 号室の区分所有者から賃貸仲介の依頼を受け、賃借人を広告等で 【 募集した。物件を気に入ったお客様がいたので宅建主任者として重要事項説明を行った上、賃貸借契 約を結び、お客様は物件に住み始めた。が、お客様は飼い猫を連れてきており、管理組合理事長から管理規 約でペットは禁止だからやめるよう注意を受けたという。お客様は、猫を飼いたいとは一言もいっていなかっ たのだが…。



責任とってくれ

分譲マンションの賃貸借では、管理規約にペット飼育禁止が定められていれば、そのルー A ルは宅建業法35条の重要事項となります。本件では、ペット飼育禁止ルールの説明をし ていませんので、仲介業者は宅建業法上重要事項説明違反です。法律違反があれば行政処分の 対象となるおそれがありますし、賃借人が損害を受ければ、賠償義務が生じますから、引っ越 しにかかる費用などの負担をしなければならないことになると考えられます。

法で定められた事項について重要事項説明を行う

宅地建物の売買や賃貸を行うにあたっては、権利関係や 法令上の制限など取引の前提として理解しておかなくては ならない複雑な事項がたくさんあります。そのため宅建業 法35条により、宅建業者は、売買・賃貸の契約が成立す るまでの間に、法で定められた事項について、書面を交付し、 買主・借主に対し、取引主任者をして一定の重要な事項の 説明をさせなければならないものとされています。

分譲マンション専有部分の賃貸は 区分所有法に基づく利用制限の説明が必要

分譲マンションの専有部分の賃貸については、区分所有 法に基づく「専有部分の用途その他の利用の制限に関する 規約の定めがあるときは、その内容」が説明すべき事項と なります(宅建業法35条1項6号、同法施行規則16条 の2第3号)。ここで、「専有部分の用途その他の利用の制 限に関する規約の定め」には、例えば、事業用としての利 用の禁止、フローリングへの張替え工事、ペット飼育、ピ アノ使用等の禁止または制限に関する規約上の定めが該当 します (宅地建物取引業法の解釈・運用の考え方)。

本件において仲介業者は、尋ねられなかったからペット 飼育禁止ルールを説明しなかったといっていますが、法に 定められた重要事項については、尋ねられたかどうかにか かわらず、調査の上、説明をしなければなりません。

区分所有ではない賃貸マンションの場合

区分所有ではない賃貸マンションの場合には、区分所有 法に基づく管理規約の定めはありませんから、ペットの ルールが宅建業法35条による説明事項になるわけではあ りません。しかし、ペット飼育を望む賃借人にとって、ペッ ト飼育の可否が重要であることには変わりがありません。 ペット飼育が契約で禁止されているにもかかわらず、禁止 に反してペットを飼育すると、賃貸借契約が解除されるこ ともあります(東京地裁平成7年7月12日判決、判例時報 1577 号 97 頁)。分譲マンション以外の賃貸マンションでも、 賃借希望者には、マンションにおけるペット飼育のルール について、正しく理解していただく必要があります。



ペット飼育のルールは重要事項に含まれる



区分所有法は法令データ提供システム e-Gov を参照 (http://law.e-gov.go.jp/cgi-bin/idxsearch.cgi)



賃貸物件では説明事項にはならないが、ルール説明は必要といえる



2013年基準地価下落率、改善傾向進む 地方でも上昇地点拡大

国土交通省が発表した 2013 年都道府県地価調査(基準地価、7月1日時点)によると、全国 平均では住宅・商業地とも依然として下落しているものの、下落率は 縮小傾向が継続した。上 昇地点数の割合は全国的に増加。特に1月から7月で上昇に転じており、アベノミクス効果が 反映されている状況だが、今後消費増税の実施など不透明な面も見られるため、一層注視して いく必要がありそうだ。

住宅地の全国平均は1.8%下落(2012年は 2.5% 下落)、商業地は 2.1% の下落 (同 3.1% 下 落)となった。

3大都市圏平均では、住宅地はほぼ横ばい (0.1% 下落、2012年は0.9%下落)。商業地は5 年ぶりに上昇に転換し、0.6% 上昇(同 0.8%下 落)した。

上昇地点数の割合は全国的に増加し、住宅地は 2012年の 458地点(全調査地点の 3.3%)から 1970 地点(13.4%)に拡大、商業地は164 地点 (3.5%) から 910 地点(18.1%) に増加。特に 3 大都市圏では住宅地の約3分の1で上昇、商業地 は2分の1が上昇した。

地方では9割弱の調査地点が下落するなど依 然として厳しい結果となったが、上昇地点数の増 加などにより全エリアで下落率は縮小した。

滋賀・南草津が元気

2012年の上昇地点(住宅地)が13だった滋賀 県は、今回37地点に拡大した。新快速の停車駅 として人気が定着した南草津駅、京都駅まで10 分程度の距離で行ける大津駅がけん引した格好だ。

岡山は19地点で上昇 広島、商業開発に期待

岡山県は、2012年の住宅地で4地点だった上 昇ポイントが、今回 19 に増加した。「岡山市の中 心市街地で、利便性の良い所が上昇している」(国 交省 担当官) ことが要因だ。商業地についても、 岡山駅南で西日本最大級のショッピングセン

ターの建設が進んでおり、前年までの下落から上 昇に転じた。また、倉敷市も同様に、市街地にア ウトレットパークが建設され、生活のしやすい場 所が上昇している。

2012年に1地点だった住宅地の上昇ポイント が、9に増えたのが広島県。中区の白島では分譲 中の超高層マンションの販売が好調で市況が良 くなっており、また、新駅もできることから上昇 傾向となった。海寄りの段原では区画整理が進 み、戸建ての住宅団地が好調。宇品も同様に利便 性の高い市街地で上昇となった。

商業地では、広島駅北口の再開発事業の一部が 竣工し、また、今後大規模商業施設の進出も決定 され、地域の商業利便性向上の期待感から6%の 上昇となった。

石川・野々市 金沢よりも高い上昇率

石川県の上昇 10 地点(住宅地)のうち、半数 の5地点が金沢市。「まちなか定住促進事業」な ど、長年続けている中心市街地への定住政策が 徐々に実を結びつつある状況だ。

また、金沢市に次いで4地点の上昇ポイント数 となったのが、野々市市。2012年版の「全国住 みよさランキング で2位となった実績があり、 若いファミリー層に人気が高く、人口も増加して いる。昨年からの継続6地点で見ると、金沢市を 上回る平均 0.5% の上昇率だ。



静岡では77地点が上昇

静岡県は、2012年の上昇7地点を大幅に上回 る 77 地点の上昇となった。「浜松市中区(0.7% 上昇)|「浜松市浜北区(0.6%上昇)|「静岡市葵 区(0.9% 上昇) 」など、中心エリアのほか内陸部 での上昇も目立った。「南海トラフなどの大地震 による津波を警戒し、沿岸部から内陸部への住宅 需要が高まったようだ」と国交省担当官は分析し ている。

実際、沿岸部の浜松市南区のある調査ポイント は、2012年のマイナス 8.9% を更に上回るマイ ナス 9.7% となった。

被災地の状況は…

東日本大震災の被災地を見ると、岩手県の下落 率が 1.6 ポイント縮小し、宮城県は 0.6% 下落か

ら 0.7% 上昇へと転じた。福島県も 3.2% の下落 から 0.6% 下落まで改善している。各県とも、「地 価」という点では、復興がある程度進んでいる結 果となった。

このうち、岩手県と宮城県では、浸水を免れた 高台の地区や被害が軽微だった地区などにおい て、被災住民の移転需要や復旧に携わる関係者の 土地需要などから上昇地点が増加。その半面、海 岸部では引き続き下落する地点が見られた。

福島県では、帰還困難区域の住民による区域外 への移転需要などの高まりにより、住宅地を中心 に上昇地点が増加した。

(住宅新報 2013 年9月 24 日号より)

<今回の地価調査で特徴的な動きを示した地点>

○横浜中5-8(2013年7月1日時点の地価は 2.050.000 円 /㎡で、前年比 12.0%の上昇)

横浜中華街内に置かれている地点です。2013年3月に東急 東横線と地下鉄副都心線の相互乗入れが開始し、中華街への観 光客が増加し、繁華性の向上が見られます。



○伊勢5-4(2013年7月1日時点の地価は 85,000 円 /㎡で、前年比 6.3%の上昇)

伊勢神宮内宮の近くに置かれている地点です。2013年は 20年に一度の伊勢神宮の式年遷宮の年に該当するため、参拝 客が大幅に増加し、店舗需要が堅調です。



*詳しい調査結果は、土地総合情報ライブラリー(http://tochi.mlit.go.jp/chika/chousa/2013/ index.html)をご覧ください。



JIO 既存住宅売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用) 団体割引(会員限定)

全日本不動産協会は、日本住宅保証検査機構と提携し、平成 23 年 1 月より「既存住宅 売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用)」の団体割引を開始しました。

既存住宅かし保険の商品拡充について

株式会社日本住宅保証検査機構(JIO)は、既存住宅売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用)および既存共 同住宅戸単位売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用)において保険期間を2年間とする商品の認可を取得し8月 26 日より販売しています。

この保険期間が2年間となる新商品では、保険金額について1,000万円、500万円を選択できるようになり ました。併せて、検査料についても見直しを行い、従来の検査料を低減し利用しやすい料金に変更していま す。従来の保険期間が5年間となる商品と合わせて、保険期間と保険金額の組み合わせは、「5年間・1,000万 円」、「2年間・1,000万円」、「2年間・500万円」の3種類となり、中古住宅の買取再販業務の様々なシーン に対応し、より多くの宅建業者様・買主様のニーズにお応えできるようになりました。

1.保険の種類

- ① JIO既存住宅かし保険(宅建業者用) 〈正式名称: 既存住宅売買瑕疵担保責任保険(宅建業者用)〉
- ② JIO中古マンション戸単位売買かし保険(宅建業者用)〈正式名称: 既存共同住宅戸単位売買瑕疵担保責 任保険(宅建業者用)〉

2.保険対象部分と支払事由

保険の種類、保険期間・保険金額及び附帯する特約により以下の(1)~(4)の部分が保険の対象となります。

- (1)構造:構造耐力上主要な部分が基本的な構造耐力性能を満たさないこと
- (2) 防水:雨水の浸入を防止する部分が防水性能を満たさないこと
- (3)給排水管路:給排水管路が通常有すべき性能または機能を満たさないこと (給排水管路については、保険の種類により対象となる範囲が異なります)
- (4) 引渡前リフォーム工事:引渡前リフォーム工事の実施部分の隠れた瑕疵に起因して、引渡前リフォーム 工事部分が社会通念上必要とされる性能を満たさないこと
- ※この保険契約には、保険金をお支払できない場合(免責事由)がございます。詳しくは今後ホームページ等 で公開する重要事項説明書をご確認ください。

3.保険期間・保険金額と保険対象部分の組合せ

① | I O既存住宅かし保険(宅建業者用)

保険期間	保険金額	保険対象部分				
体突热间		①構造	②防水	③給排水管路	④引渡前リフォーム工事	
2 年間	500 万円	0	0	0	_	
∠ 平间	1,000 万円	0	0	0	_	
5年間*	1,000 万円	0	0	0	0	

凡例:◎普通保険約款で保険対象となる。○特約条項を附帯することで保険対象となる。注:④引渡前リフォーム工事部分の保険期間は、 間です。*:マンションなど分譲共同住宅で同一住棟の複数の住戸を同時にお申込みいただいた場合の保険期間は、各住戸の引渡日を始期と し住棟内で最初に引き渡された住戸の引渡日から6年(引渡前リフォーム工事部分については1年)を経過した日を終期とする期間となります。

② JIO中古マンション戸単位売買かし保険(宅建業者用)

保険期間	保険金額	保険対象部分			
木吹州间		①構造	②防水	③給排水管路	
2 年間	500 万円			0	
∠ 午 1月	1,000 万円	0	0	0	
5 年間	1,000 万円	0	0	0	

凡例:◎普通保険約款で保険対象となる。

4.既存住宅売買かし保険料割引 団体認定適用額

届出事業者(団体認定)2年目以降

割引額			
5年	2年		
1,500 円	900円		

5.ご注意いただきたいこと

- ・この保険は、中古住宅の売主である宅建業者様が申し込み、被 保険者となる保険です。
- ・保険契約は、住宅(共同住宅の場合は住戸)ごととなります。
- ・保険契約の締結には、対象住宅が現場検査に適合する必要があ ります。
- ・お申し込みいただくには、JIOに事業者登録し、この保険に ついての重要事項説明書をご確認ください。

保険期間が2年間となる保険契約の内容を掲載した重要事項説明書については、 今後、ホームページ等で公開いたしますのでそちらをご確認ください。

6.料金の算出例

① JIO既存住宅かし保険(宅建業者用)

(単位:円)

料金算出の条件			保険料 (非課税)	検査料 (税込み:	合計
条件	保険期間保険		金額	5%)	
戸建住宅(木造) 床面積:120㎡ 特約なし	2 年間 2 年間 5 年間	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	26,500 27,600 39,100	22,050 22,050 22,050	48,550 49,650 61,150
戸建住宅(木造) 床面積:120㎡ 給排水管路特約	2 年間 2 年間 5 年間	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	28,900 30,000 42,800	26,250 26,250 26,250	55,150 56,250 69,050
共同住宅(RC造) 住棟面積:1,800㎡ 住戸面積:75㎡× 20戸 特約なし	2年間 2年間 5年間*	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	462,000 480,000 674,000	349,650 349,650 349,650	811,650 829,650 1,023,650
共同住宅(RC造) 住棟面積:1,800㎡ 住戸面積:75㎡×20戸 給排水管路特約	2年間 2年間 5年間*	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	522,000 542,000 768,000	420,000 420,000 420,000	942,000 962,000 1,188,000

^{*:}同一住棟で複数の住戸を同時に申し込んだ場合の保険期間は、各住戸の引渡日を始期とし、住棟内で最初に引き渡された住戸の引渡日から 6年を経過した日を終期とする期間となります。

② JIO中古マンション戸単位売買かし保険(宅建業者用)

(単位:円)

					(1 1— 137
料金算出の条件		保険料 (非課税)	検査料 (税込み:	合計	
対象住宅の専有面積 保険期間		保険金額		5%)	
70㎡以上 85㎡未満	2 年間 2 年間 5 年間	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	22,600 23,400 30,700	27,300	49,900 50,700 58,000
55㎡以上 70㎡未満	2 年間 2 年間 5 年間	500 万円 1,000 万円 1,000 万円	21,100 21,800 27,400	27,300	48,400 49,100 54,700

不動産お役立ちQ&A



平成25年度税制改正: 二世帯住宅の敷地に係る 相続税の小規模宅地特例



税理士法人 タクトコンサルティング 情報企画室長 やまざき のぶよし 税理士 山崎 信義先生



平成 25 年度税制改正後の被相続人の居住用家屋が二世帯住宅である場合の相続税の 小規模宅地特例の取扱いについて教えてください。



1. 特定居住用宅地等に係る 小規模宅地特例の概要

相続開始直前において、被相続人の居住用の宅地等 が、次の(1) または(2) の要件を満たす場合、「特 定居住用宅地等」に係る小規模宅地特例の適用があり、 相続税の課税価格の計算上、その宅地等のうち 240㎡ (平成27年以降の相続または遺贈により取得した宅地 等は330㎡)までの評価額の80%相当額が減額されます。

- (1) 被相続人の配偶者が取得した宅地等
- (2) その宅地等を取得した被相続人の親族が、原則とし て相続開始直前にその宅地等の上に存する被相続人の 居住用家屋に同居していた者であって、相続税の申告期 限(相続開始後10か月経過日)まで引き続きその宅地 等を有し、かつ、その家屋に居住していること。

2. 平成25年度改正前の 二世帯住宅の敷地に係る取扱い

前述1.(2) に規定する「被相続人の居住用家屋に 同居していた者」という要件(以下「同居要件」といい ます。)は、相続開始直前において被相続人の居住用家 屋で被相続人と共に起居していた人をいいます。居住 用家屋が複数の独立部分を有し、かつ、その各独立部 分が住居その他の用途に供することができる構造の場 合、「被相続人の居住用家屋」とは、その居住用家屋の うち、被相続人が居住していた独立部分をいいます。

例えば1階(父母が居住)と2階(長男夫婦が居住) が住宅内部で行き来ができ、構造上は各独立部分に区 分されていない二世帯住宅の場合、父母と長男夫婦は 1階と2階を住居として一体で利用していることから、 長男は父の居住用家屋で共に起居していた者であると 認められます。この場合、被相続人(父)と同居してい た親族である長男の取得した二世帯住宅の敷地である 宅地は、特例居住用宅地等に該当し、小規模宅地特例 の適用を受けられます。

一方、1階(父母が居住)と2階(長男夫婦が居住) が住宅内部で行き来ができない二世帯住宅の場合、2階 に居住する長男は、その住宅のうち被相続人(父)が居 住の用に供していた独立部分 (1階) では共に起居して いません。このため長男は、被相続人(父)と同居して

いた親族には該当せず、長男の取得した二世帯住宅の敷 地については、小規模宅地特例の適用は受けられません。

3. 平成25年度改正後の取扱い

(1) 改正の趣旨

上記2. のように外見上は同じ二世帯住宅であるの に、内部の構造上の違いにより課税関係が異なること は不合理です。このため平成25年度税制改正により、 二世帯住宅であれば、内部で行き来ができるか否かに かかわらず、全体として二世帯が同居しているもの として、その敷地に係る小規模宅地特例を適用する ことが可能となりました。

(2) 改正の内容

特定居住用宅地等の同居要件については、「被相続人 の親族が相続開始の直前において、その宅地等の上に 存するその被相続人の居住の用に供されていた一棟の 建物のうち、被相続人、その被相続人の配偶者または その親族の居住の用に供されていた『一定の部分』に 居住していた者であって、相続開始時から申告期限 まで引き続きその宅地等を所有し、かつ、その建物に 居住していること。」とされました。この場合、『一定 の部分』については、次の部分に対応する宅地等が この特例の対象となります。

- ①被相続人の居住の用に供されていた一棟の建物が、 『建物の区分所有等に関する法律』第1条の規定に 該当する建物である場合には、当該被相続人の居住 の用に供されていた部分が該当します。
 - この場合の「『建物の区分所有等に関する法律』第1 条の規定に該当する建物 | とは、建物の独立した 部分ごとに所有権の目的とすることができる建物 を指します。ただし、構造上、区分所有し得る建物 が当然に区分所有建物に該当するわけではなく、 区分所有の意思を表示する必要があると解されて いることから、通常は区分所有建物である旨の登記 がされている建物となります。
- ②①以外の場合には、被相続人または当該被相続人の 親族の居住の用に供されていた部分が該当します。

(3) 適用時期

上記(2)の改正は、平成26年1月1日以降の相続 または遺贈に係る相続税について適用されます。

不動産お役立ちQ&A



原状回復義務の不履行と明渡しとの関係

アパートの明渡しが終了したと連絡を受けて現地に赴いたところ、柱に傷を付けた ままで、畳には煙草の焼け焦げも放置されていました。原状回復が完了していない ので明渡しは未了として賃料相当額の損害金を請求できるでしょうか。

1. 問題点の所在

一般に、アパートの賃貸借契約においては、 「賃借人は賃貸借契約が終了した場合には、貸室を原状 に回復して明け渡す。」という条項が設けられています。 この規定は、賃貸借契約が終了した場合は、賃借人は 貸室の原状回復をきちんと履行して、貸室を賃貸人に 返還するという意味です。

この規定から、賃貸人が一般的に想定していること は、賃貸借契約が終了した場合は、賃借人が原状回復工 事を完了した上で、原状回復の終わったきれいな貸室を 明け渡してくれるということだと思います。

このような考え方から、賃貸人としては「貸室を原状 に回復して明け渡す。」という契約条項は、明渡しの 前に原状回復が行われることが前提であり、柱の傷を 放置し、畳の焼け焦げについて何の回復も行っていない のだから原状回復の条件を満たしていない。原状回復が 完了していない以上、「原状に回復して明け渡す。」と いう契約条件を満たしていないのではないか、つまり、 賃借人は債務の本旨にしたがった明渡義務を履行して いないのだから、賃貸人は、賃借人に対し、明渡しが 完了していないことを理由に賃料相当額損害金を請求 することができるのではないか、と考えるケースが多い と思われます。

このように、原状回復義務を履行しないまま賃借人が 貸室から退去した場合に、退去はしていても原状回復を 完了しない以上は、未だ明渡義務が履行されていないと 判断されるか否かが本件での問題点です。

2. 原状回復義務の内容

原状回復義務の内容については現行民法には明文の 規定はありませんが、判例は賃貸建物に生じた価値の 減少のうち、経年変化や通常損耗(賃貸借契約の趣旨に 従った通常の使用により生じた損耗)を除いた、いわ ゆる特別損耗部分を回復することと解されており、現在 改正作業中の「民法改正の中間試案」においても、賃借 人は通常損耗については原状回復義務を負わない旨の 規定が設けられる予定です。

本件では、賃借人が柱につけた傷と、煙草の焼け焦げ が問題となっていますが、いずれも賃貸借契約の趣旨に 従った通常の使用により生じた損耗とはいえず、いか なる定義によるにせよ、これが特別損耗に該当すること は明らかです。したがって、本件では、賃借人が原状 回復義務を履行していないことは明白です。

3. 賃貸借契約における「明渡し」の概念

賃借人が原状回復義務を履行しないまま退去した 場合でも、建物の明渡しがあったと判断されるのかと いう点については、賃貸借における「明渡義務」とは何 かという点から考えることになります。

賃貸借契約の終了により、賃借人は、「貸室」の明渡 義務を負います。これは貸室という特定物の明渡義務の 問題となりますが、特定物の明渡しは、明渡義務の発生 した時点、つまり賃貸借が終了した時点の貸室をあるが ままの状態で賃借人が賃貸人に引き渡せば建物の明渡 しという特定物の明渡義務は履行したものと判断され ます(民法第483条)。

貸室が賃貸借契約終了時に汚損・破損していても、 汚損・破損している状態のままで引き渡せば、明渡義務 自体は履行したことになるのです。その理由は、特定 物の引渡しは、他の物件を引き渡して代替することが できず、その特定の物を渡すか渡さないかという問題 ですので、その物を渡したか否かが問題であって、その 物が汚損・破損していたかということとは直接の関係が ないと考えられているからです。

したがって、特定物である貸室が、賃貸借終了時の 状態のままで貸主に提供されたとすると、貸主は、これ を明渡しではないとして、明渡しを受けることを拒否 して、その後も賃料相当額を請求し続けることはできな いと解されています。

4. 原状回復義務の不履行

もっとも、貸室が賃貸借終了時の状態のままで貸主に 返還されたことは、「明渡し」に該当するというだけの ことで、賃借人に原状回復義務の不履行があることは 明らかです。

したがって、賃貸人は、賃借人に対し、善管注意義務 違反、原状回復義務違反を理由に、柱の傷の修復費用や 畳の張り替え費用を損害賠償として請求することがで きることは当然のことです。



海谷·江口·池田法律事務所 弁護士 江口 正夫 先生

法:律:相:談





山下・渡辺法律事務所 弁護士 渡辺 晋 先生



私の母親は高齢となり、認知症のため、物事を判断する能力をほとんど失っています。 母親の所有する不動産を売却して、生活費に充てる必要に迫られていますが、どのように して不動産を売却すればよいでしょうか。

1. 回答

家庭裁判所に申立てを行って、成年後見開始 の審判を受け、成年後見人を選任してもらえば、家庭裁 判所によって選任された成年後見人が、お母様の代理人 として不動産を売却することができます。

2. 法定後見

認知症などによって物事を判断する能力(事理弁識能 力)が十分でない方について、本人保護を目的として、 裁判所が画一的な基準によって、事理弁識能力が低下し ていることを認定し、定型的に法律行為に制限を加える 制度が設けられています。これが法定後見の制度です。 法定後見の制度には、①成年後見、②保佐、③補助の 3つの種類があります。

3. 成年後見

成年後見の制度は、事理弁識能力が失われた場合の制 度です。家庭裁判所が審判を行い(民法7条・838条2 号)、成年後見人を選任します(同法8条・843条1項)。 成年後見人には、包括的に本人の財産を処分する権限が 与えられますから(民法859条1項)、成年後見人は、本 人の不動産について、自らの判断によって売却すること ができます。

成年後見人は、本人の意思を尊重し、かつ、その心身 の状態および生活の状況に配慮しながらその事務を 行わなければなりません (同法858条)。成年後見の事 務の中でも、住環境の整備は重要です。そして、住環境 の変化は、本人の精神状況に大きな影響を与えるため、 居住用不動産を売却する場合には、特に本人保護への配 慮が必要です。そこで、成年後見人が本人の居住用不動 産を売却するときには、家庭裁判所の許可を要するもの とされています(同法859条の3)。成年後見人が、家 庭裁判所の許可を得ないで本人の居住用不動産を売却 した場合、売買契約は無効です。

4. 保佐・補助

①保佐 事理弁識能力が著しく不十分な場合の制度で す。精神上の障害により事理を弁識する能力が著しく不 十分である者について、家庭裁判所が審判を行い(同法 11 条・876 条)、保佐人を選任します(同法 12 条・876 条の2第1項)。保佐が開始すると、不動産売買などの

重要な行為については、保佐人の同意が必要になりま す (同法13条1項)。審判によって、保佐人に代理権が 付与される場合もあります(同法876条の4第1項) ②補助 事理弁識能力が不十分な場合の制度です。家庭 裁判所が審判を行い (同法15条1項・876条の6)、 補助人を選任します (同法 16 条・876 条の7)。 認知 症の程度が軽微であって後見や保佐の審判までの必要 はないものの、本人自らが財産管理について他人の助け を必要とする場面で利用されることが想定されていま す。事理弁識能力が著しく劣っているわけではありませ んから、補助開始の審判に際しては、本人の同意が必要 です。補助の審判に際しては、申立てによって、補助 人に、特定の行為についての同意権や代理権が与えられ ます (同法17条1項・876条の9第1項)。

5. 登記

法定後見については、後見等に関する登記がなされ ます (後見登記法4条・5条)。 高齢者等と取引をしよう とするときには、法務局に申請すれば、登記事項証明書 の交付を受けることができますから (同法10条1項)、 審判がなされていることは、登記事項証明書によって、 これを知ることができます。登記がなされていない場合 には、「登記されていないことの証明書」の交付を受け ることができます。証明書の申請をすることができるの は、本人、その配偶者及び四親等内の親族等ですが、代 理人による申請も可能ですから、宅建業者が委任を受け て証明書を取得することもできます。

当事者が高齢者であって、判断能力低下の可能性が ある場合、取引の相手方になったり、仲介を担当すると きには、法務局で後見等に関する登記を調べ、登記がな されていれば登記事項証明書を取得し、登記がなされて いなければ「登記されていないことの証明書」の交付を 受けておく必要があります。

6. まとめ

わが国における65歳以上の高齢者の人数は3.186万 人 (総人口の約25.0%) であり、そのうち認知症の方は 推計15%、約465万人に及んでいます。さらに認知症 の予備軍というべき軽度認知障害(MCI)の方も、約 400万人に及んでいるとのことです。宅建業者は、高齢 者との取引に関して、これまで以上に十分な知識を備え ておく必要があります。

不動産業者のための第14回 コンプライアンス

コンプライアンスと危機管理経営



危機管理経営アナリスト 金重 凱之先生

今回は、企業内対策についてお話します。

【4】企業内対策

①直ちに原因究明に当たること

ア. 調査委員会の設置

弁護士や危機管理の専門家など部外の有識者を含め、公平・中立の立場から、発生したコン プライアンス違反についての原因究明を早急に行うための委員会を設置する必要があります。 こうした委員会は、部外者だけで構成される"第三者委員会"という方式と、社内の代表者 (例えば、社長や担当役員)を含めた"社内調査委員会"という方式があります。前者は、より 独立性の高い調査が行われるでしょうし、後者は専門性の高い原因究明が可能でしょう。

イ. 再発防止委員会の設置

再発防止は極めて重要な課題ですが、企業として徹底した防止策を構築するためには企業の 司令塔となる再発防止委員会の設置が必須です。

ただし、この委員会も、前記アで述べたように2つの方式で設置することが可能です。 原因究明と再発防止を一体のものと考えれば、調査委員会と再発防止委員会を合体させ設置 することも一つの方法です。

ウ. 原因究明の2つのアプローチ

原因究明に当たっては、当面の原因と本来的な原因とを分けて考えるのが良いでしょう。 そもそもコンプライアンス違反事案が発生する背景には、企業内の特定の部署でコンプライ アンス違反が起こる原因が存在したという点と、そうした違反を許す企業システムの不備、企業 文化の欠陥、経営方針の不徹底などが存在している可能性もあるのです。したがって、こうし た2つの側面を検証することが重要です。

前者は下記の②アの課題で、後者は下記の②イの課題です。

②再発防止策を実行すること

ア. 製品・サービスやシステム等の改善

特定部署でのコンプライアンス違反の発生原因から、当面考えられる再発防止策を直ちに 実行するとともに、少し時間がかかりますが、調査委員会による総合的な原因究明や再発防止 委員会の改善策・再発防止策について検討していくことが大切です。こうした中で、下記イの 課題も出てくるのです。

イ. 企業体質の改善と危機管理経営の導入

コンプライアンス違反を起こした企業の体質改善を図ることは並大抵のことではありません。 経営トップをはじめ全従業員の意識改革も必要ですし、新たな制度・システムの導入、組織の新 設、人事刷新、新たな予算措置なども必須でしょう。

意識改革は、短期的な施策だけで実現できるものではありません。環境整備や危機管理経営 の導入、そしてそのモニタリングの徹底など地道な施策を長期にわたって実行する決意とその 実践によってはじめて、企業体質の改善はなし遂げられるのです。最近のマスコミ報道事案を 見ても、社会的に認められた企業が、コンプライアンス違反を繰り返す原因は、この企業体質 の改善と危機管理経営が徹底されていなかったことから起こっていると言わざるを得ません。

企業の体質改善や危機管理経営の徹底のための"魔法の杖"はありませんが、少なくとも 意識改革をするための手がかりとして、ここでは、コンプライアンス軸のズレについてお話 します。

次回は、企業内対策について、引き続きお話しましょう。



『月刊不動産』が閲覧スムーズな 電子書籍になりました

会員専用コンテンツで提供している『月刊不動産』が電子書籍になり、簡単な操作で スムーズに閲覧できるようになりました。バックナンバーも、同様にお読みいただけます。 ぜひ、ご利用ください。

<月刊不動産電子書籍版>

『月刊不動産』電子書籍版(eBookReader)は、お使いのパソコンに特別なソフトウェ アを新たにインストールしていただく必要はございません。ホームページ閲覧用ソフト(ブ ラウザ)が動作していれば、ご利用可能です。

操作方法につきましては、下記「ホームページへのアクセス方法」をご覧ください。







HOW TO

ホームページへのアクセス方法

- パソコンの Web ブラウザ (ホームページ閲覧ソフト) より、全日ホームページ (http:// www.zennichi.or.ip/) にアクセス
- 2【会員ログイン】ボタンより、ログイン
- ■面右メニュー下の【月刊不動産】バナーをクリック
- ■面左の月刊不動産表紙下の【eBookReader での閲覧はこちら】ボタンをクリック
- 5 eBookReader が立ち上がりますので、操作ボタンにて閲覧してください

新入会者名簿



都道府県	市区町村	商号名称
北海道	札幌市	(株)アトリエ
121 012	室蘭市	アルファライフ
	札幌市	イー・エフ プロパティ(株)
	札幌市	オリエントマネージメントサービス(株)
47.0	石狩市	北都リビング(株)
岩手県	盛岡市 盛岡市	岩手中央観光(株)
宮城県	大崎市	千福 (株)オイデック
占 极未	仙台市	(株)築工房
	仙台市	東商ハウジング(株)
福島県	郡山市	(有)タキタコーポレーション
	いわき市	福島新都市開発(株)
	西白河郡	不動産情報サービス (有)みちのく屋
茨城県	ひたちなか市	(有)ランドビル
が木県 群馬県	足利市 高崎市	(株)ライフラボ (株)アイサイト企画
埼玉県	鴻巣市	あしたの不動産
列上示	日高市	(株)絆エステート
	富士見市	(株)ゼロホーム
	さいたま市	(株)ツリーハウス
	富士見市	(株)ランドマーク住販
	鶴ヶ島市	(株)レベルワン
千葉県	柏市	(株)アルモ
	柏市	(株)サンヴィクトワール
	船橋市 富里市	(株)東宝ハウス船橋 (株)日進トータルホーム
	松戸市	(株) 口進トーダルホーム (株) ハウスワン
	夷隅郡	(株)ベンスケンン
	千葉市	(株)丸三
東京都	羽村市	(株)アーキライフ
	渋谷区	(株)アークスランド
	豊島区	ISデベロップメント(株)
	江戸川区	(株)アクセル
	中央区	あさひ建設(株)
	小金井市 中央区	(株)アズ建設 (株)アセット・エージェント
	目黒区	(株)インフォス
	墨田区	エスティー・ホームズ(株)
	台東区	(株)エッジキャピタル
	練馬区	(株)キャピタルウィンパートナーズ
	中央区	(株)クミズ
	港区	(株)グラード
	町田市	クラスタイル(株) (株)グランド・エフ・シィ
	中央区中野区	クリエイトホームズ(株)
	港区	グローバルエンタープライズ(株)
	世田谷区	(株)COASTLINE
	練馬区	コンサルティング オフィス ヤマウチ
	渋谷区	サン・エステートプランナー(株)
	墨田区	(株)スマートライフデザイン
	渋谷区	(株)ゼノ
	世田谷区	(株)相盛
	足立区 世田谷区	タカナカコーポレーション(株) (株)高政工務店
	新宿区	千代田管理(株)
	豊島区	賃貸住宅サポートセンター(株)
	中野区	(株)TATホールディングス
	江東区	TO不動産鑑定士事務所
	調布市	Tコーポレーション(株)
	世田谷区	テンポスタイル(株)
	世田谷区	(株)東京ハウス 市沖建物(株)
	千代田区 千代田区	東神建物(株) (株)東都建設
	品川区	(株)トータルマネージメント
	練馬区	(株)日本ユニテック
	中央区	(株)NEST
	葛飾区	(株)ハウスアシスト
	中野区	(株)ハウスセレクション
	江戸川区	はじめ不動産(株)
	渋谷区 ##四公区	八紘都市開発(株)
	世田谷区 渋谷区	(株)B's不動産リアルティ (株)ファーストアールイー
	新宿区	(株)フェニックス
	練馬区	プラスワン住宅販売(株)
	中央区	フラッグシップ(株)
	渋谷区	(株)ホワイトプラン
	港区	(株)ミナトサービス
	千代田区	(同)ライフ東京
ᅲᄼᄱᄝ	千代田区	(有)リアルユニティ
神奈川県	横浜市	(株)AHEAD

都道府県	市区町村	商号名称
	横須賀市	キシダ不動産(有)
	横浜市	ドリームハウス(株)
	横浜市	(株)藤原建設
	相模原市	みーとヒア
	相模原市 藤沢市	(株)未来 (株)未来工房エス・アンド・エヌ
	川崎市	(株)ライフ
	横浜市	(株)和久環組
新潟県	小千谷市	(有)小木建設
富山県	富山市	(株)創建社
石川県	金沢市	(株)大進
	福井市	サカエ建設不動産(株) (有)辻工務店
	甲府市 岐阜市	(株)サクラ
	榛原郡	池ヶ谷不動産
133 1 3210	静岡市	(株)ケン・コーポレーション
	富士宮市	(株)この花開発
	伊東市	さくら住建(株)
	沼津市	(株)田中建設
	磐田市 刈谷市	PFI(株) エステート
发和乐	豊橋市	新企建設(株)
	名古屋市	(株)マーベラス・リアルティ
	名古屋市	むらた不動産
	春日井郡	(有)ランドスペース
京都府	長岡京市	OMS不動産
	京都市	(株)新建開発
	京都市	(株)ピアニシモ Real estate K5
大阪府	大阪市	アートリング(株)
7(1)2/13	大阪市	アイムス(株)
	岸和田市	(株)ウィープ
	大阪市	SKコーポレーション(株)
	大阪市	エスプラス(株)
	高槻市 堺市	(株)エムズホーム 北井不動産総合事務所
	四條畷市	(株)ケイセイリビング
	大阪市	(株)ジュンコミュニティ
	大阪市	(株)スイッチ
	東大阪市	(株)大宝
	大阪市	太陽マタハリエステート(株)
	大阪市 池田市	DIX enterprise(株)
	大阪市	トライ不動産販売(株) (同)なゆたコンサルタント
	大阪市	(株)Pioneer.Co
	大阪市	(株)ブロード・プランニング
	大阪市	(株)フロンティア不動産販売
	大阪市	(株)ライズトラスト
	大阪市	(株)ランド-ウェルシー
兵庫県	大阪市 姫路市	(株)リブテック S'PLANNER'S(株)
六件木	神戸市	(株)エン・リアルエステート
	神戸市	(株)信和不動産
	西宮市	スマイエ
奈良県	大和郡山市	イーポート
和歌山県	和歌山市	良和興産(株) (株)定住不動産
島根県 岡山県	安来市 岡山市	(株)に住个割座 (株)いえなび
広島県	広島市	(株)コーセン
	広島市	(株)サンコー企画
	安芸郡	(株)サンハウス
	福山市	テナントパートナー(同)
山口県	防府市	(株)アズ
	上下関市 岩国市	(有)尾﨑塗装店 (株)樫迫
徳島県	徳島市	オリーブハウジング
香川県	高松市	マイスターハイム(株)
	善通寺市	(株)ライフィックス
愛媛県	松山市	(有)佐伯組
	西条市	(株)ヤマトホーム
福岡県	福岡市 京都郡	アスク(株) ありがとうホーム
	福岡市	(株)日本ハウス
	柳川市	(株)みやび不動産
大分県	大分市	(株)日商富士
宮崎県	延岡市	(株)家高不動産
\1.4m.c	延岡市	(有)みき
沖縄県	浦添市	アズフロンティア
	那覇市	スイマールエステート(株)

地方本部の国

山形県庁より委託の「宅地建物 取引主任者講習会 |を開催



山形県本部長 弁護士や税理士、山形県庁職員 を講師に迎えた宅地建物取引主 任者講習会を開催しました。





山形県本部は、山形県庁の委託による初の ≪宅地建物取引主任者講習会≫を平成25年 7月24日に無事開催いたしました。初めての 開催にもかかわらず、一般の方を含む 42 名の 方に受講していただき、丸1日の研修を無事 に終えることができました。

1限目は、宮城県のみらい法律事務所の 高橋誠也弁護士をお迎えし、宅地建物取引業 法及び同法の関係法令に関する事項、宅地及 び建物の価格の評定に関する事項、土地建物 についての権利及び権利の変動に関する法令 に関する事項、紛争事例について、約2時間 の研修を行いました。さまざまな実務なども 取り入れていただきながら分かりやすく解説 していただいたため、とても有意義な研修と なりました。

2、3限目は、山形県庁から3名をお招きし、 土地及び建物についての法令上の制限など、 現場ならではの視点でご講演いただきました。

4限目は、「宅地及び建物についての税に関 する法令に関する事項 | というテーマにて、 山形市の天口税理事務所 天口信裕 税理士よ りご講演いただました。

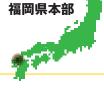
今回は初めての開催ということで、宮城県 本部の皆様にも色々とご協力いただきまし た。この場を借りて御礼申し上げます。あり がとうございました。

次回はいろいろな反省点を踏まえ、平成26 年1月23日に開催する予定です。

青年会・うさぎ倶楽部の 「ハッピーミーティング | 交流会



沢田 光泰 福岡県本部長 「ハッピーミーティング」等 の活動により会員同士の交流を深め、さらなる社会貢献活 動への意識を高めていきたい と考えております。



8月7日、福岡県本部青年会・うさぎ倶楽部 は、「ハッピーミーティング」を開催しました。 うさぎ倶楽部は協会のPRを行うとともに 勉強会や交流会を通して個々の資質向上に努 めコンプライアンス精神を学び、ひいては業界 の社会的地位の向上に寄与することを目的に 活動を行っております。この日は、「アサヒ ビール園」で会員の融和と親睦を深めるミー ティングを行い、その後は交流会を開催しま した。

また、社会貢献活動にも積極的に取り組んで おり、昨年は和白青松園の施設の子どもたちと 海に行き、地引き網体験を楽しみました。今 でも、網にかかった魚が飛び跳ねるたびに歓 声を上げる子どもたちの楽しそうな笑顔をは っきり覚えています。

今年は和白青松園の施設の子どもたちとデ イキャンプを予定しており、楽しい時間を過ご せるようにプランを考えております。福岡県本 部ではこうした活動を含め、会員同士が切磋琢 磨し、会のさらなる繁栄と公益性をもった法人

としての社 会的使命を 果たすため に弛みない 努力を重ね ています。



会の活動および各種会議の要旨

全日・保証合同

●分科会B作業部会

平成25年8月5日(月) 13時30分~

鹿児島県大会における 調査研究の報告、公表の 件、他

●組織委員会

平成25年8月5日(月) 日時 15時~

平成25年度事業実施に 関する件、他

●分科会C作業部会

平成25年8月8日(木) 日時 14時~

鹿児島県大会における 調査研究の報告、公表 の件、他

●総務委員会

平成25年8月19日(月) 日時 15時30分~

1.新任役員研修会に関 する件(全日・保証)

2.全日会館エントランス セキュリティ提案に関 する件(保証)

●不動産賃貸管理士資格制度特 別委員会

平成25年8月20日(火) 日時 15時~

平成25年度事業実施に 内容 関する件、他

●教育研修委員会

平成25年8月26日(月) 日時 14時30分~

平成25年度事業実施等 内容 に関する件、他

全日本不動産協会

●会員支援業務検討特別委員会 日時 平成25年8月21日(水) 15時~

会員支援業務に関する 内容 件、他

不動産保証協会

●弁済委員会

日時 平成25年8月23日(金) 10時~

1.認証審査案件に関する件 内容 2.訴訟係属案件に関する件

3.次回開催日程、懸案事 項に関する件、他

●一般保証業務委員会

平成25年8月28日(水) 日時 15時30分~

1.制度の概要について 内容

2.実施状況の検証に関 する件

3.今後の必要な対策に 関する件

INFORMATION

(№ 11月号の予告 🕬

特集

【特集1】

オリンピック東京開催決定、 消費税増税でどうなる? 下半期の不動産市場

執筆:ネットワーク88 幸田昌則

【特集2】

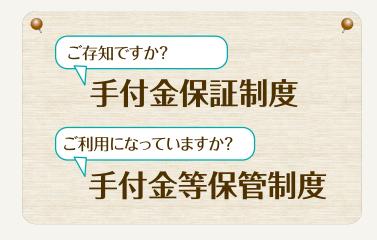
最高裁で婚外子規定は違憲の判断 今後の相続への影響を考える

執筆:江口正夫 弁護士

連載

- · 税務相談 税理士 山崎信義
- ・賃貸相談 弁護士 江口正夫
- ・法律相談 弁護士 渡辺 晋
- ・不動産業者のためのコンプライアンス 金重凱之
- ・10月のニュースランキング
- ・不動産ニュービジネス最前線
- ・全日ホームページガイド
- ・9月 会の活動および各種会議の要旨
- ・9月 新入会者名簿

安心と信頼のお手伝い!





▶なお、詳しくは協会のホームページまたはパンフレットをご覧ください。

http://www.fudousanhosho.or.jp

※弁済委員会審査結果については、不動産保証協会ホームページに掲載しています。

編集:(公社)全日本不動産協会(公社)不動産保証協会 広報委員会

鬼木善久、藤村憲正、髙梨秀幸、石原孝治、村松清美、吉田啓司、松岡勇一

般保証制度のご案内



全国で唯一、当協会だけが実施している公益目的事業です。

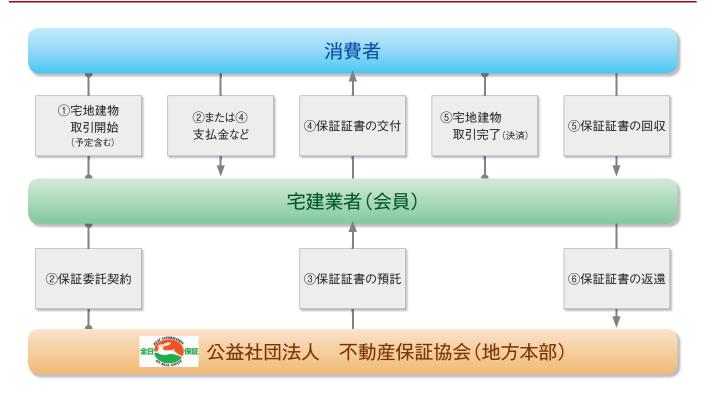
一般保証制度は、宅建業者が受領する金銭のうち法律上保全義務の課されていない部分の金銭 について、宅建業者の消費者に対する返還債務を当協会が保証する制度です(保証金は当協会か ら当該消費者に直接支払われます)。この部分の金銭を保全する宅地建物取引業法を根拠とした保 全制度は、当協会の一般保証制度のみであり、利用できるのも当協会会員のみです。

当制度は、対象金銭を第三者が保管する仕組みとしての制度ではなく、会員が受領した金銭を 当協会が消費者のために保証する制度です。この制度により、会員は受領した手付金などの金銭 を手元に置き活用できます。また、お客様は一生に何度も経験することのない大切な取引を安全 に進めることができます。

この制度を利用することで、当協会会員は、顧客からの信用力を高められ、営業ツールとして も利用できます。

※保証の対象となる金銭の種類、その他制度の内容は保証協会ホームページに掲載されています。

■一般保証制度のイメージ



詳しくは、当協会ホームページをご覧ください。 http://www.fudousanhosho.or.jp/tetsukekin/ippan hosho.php

9月0名大

楠の大樹と彼岸花〈愛媛県〉

愛媛県西条市丹原町志川、国道11号線沿いの田園が広がるのどかな風景の中に立つ楠の大樹。樹齢300年以上、樹高約15m、根周りは約5m。夏は厳しい日差しを遮り、農作業をする方にとっての憩いの場所にもなっている。

この木には、その昔、貧しい人々にお金やお椀を貸してくれたという「椀貸し伝説」が残されているが、約束を守らなかった人がいたため、今では何も貸してくれなくなったといわれている。



面 積/509.07km 総人口/113,845人

西条市は瀬戸内海に面する愛媛県東予地方、西日本最高峰、石鎚山の麓に位置する。この石鎚山がある石鎚連峰に降り注いだ豊富な雨が大地にしみ込み加茂川へと流れるため、西条平野は巨大な水瓶となっている。市内にはあちらこちらに地下水の自噴井「うちぬき」があり、この水は名水100選にも選定され、生活用水、農業用水、工業用水に広く利用されている。

西条市は製造業を中心とした工業が盛んで、2009年時点では四国3位であった。臨海部には国内最大級の今治造船西条工場ドックを有している。

また市では、かつてその海に多くいた カブトガニと人間が共存できる環境づく りと意識啓発に力を入れている。



星ヶ森 鉄の鳥居と石鎚山







●発行所

公益社団法人 全日本不動産協会

〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-30 全日会館 TEL.03-3263-7030(代) FAX.03-3239-2198

公益社団法人 不動産保証協会

〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-30 全日会館 TEL.03-3263-7055(代) FAX.03-3239-2159

http://www.zennichi.or.jp/ 会員の方は、会費に購読料が含まれています。 制作・(株)住宅新報社 **本誌掲載記事の無断転載を禁じます。